

JERONIMO VAZQUEZ

PERFIL

Ejecutivo comercial con sólida experiencia en gestión de relaciones, negociación y desarrollo de clientes en contextos corporativos y de alto valor agregado. Especializado en venta consultiva, atención personalizada y construcción de vínculos de largo plazo. Fuerte orientación a resultados, excelencia en la experiencia del cliente y representación de marcas premium.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

HSBC BANK 2023 - 2025

Payroll Relationship Manager (Corporate)

- Desarrollo y ampliación de Cartera Empresas.
- Relacionamiento
- Gestión de empresas.
- Trato con RRHH y Finanzas de corporaciones, manejo de beneficios y acreditación de sueldos.
- Relacionamiento con Marketing, eventos

HSBC BANK 2017 - 2023

Oficial Banca Empresa

- Seguimiento de la cartera vigente, detectar oportunidades en relación a las necesidades de los clientes. Desarrollar el Crossselling.
- Generar la ampliación de la cartera a cargo, activa y pasiva.
- Anticiparse a las necesidades de los clientes y lograr liderazgo, ampliando la vinculación y lograr las metas de sinergia.
- Ampliar la base de Clientes.

HSBC BANK 2015 - 2017

Hunter Payroll

- Ejecutivo de cuentas de productos crediticios a miembros de empresas líderes e instituciones públicas. Fidelización de clientes. Responsable del seguimiento de la gestión administrativa de la venta. Armado de reportes de ventas mensuales. Generar acuerdos con el departamento de Recursos Humanos para brindar beneficios corporativos.

GIRE s.a 2010 - 2015

Ejecutivo Cuenta

- Ejecutivo de cuentas de productos crediticios a miembros de empresas líderes e instituciones públicas. Fidelización de clientes. Responsable del seguimiento de la gestión administrativa de la venta. Armado de reportes de ventas mensuales. Generar acuerdos con el departamento de Recursos Humanos para brindar beneficios corporativos.

NEXTEL 2008 - 2010

Ejecutivo Cuentay gestión

Generar y mantener relaciones de largo plazo con clientes, definir y coordinar las actividades de venta en cada una de las cuentas, Responsable por todo el ciclo de ventas desde el inicio de la relación hasta el cierre de las oportunidades.

REFERENCE

Gustavo Valente - Gerente Corporate at Galicia Bank Phone: 11 5505-9064



CONTACT

11-4041-9927

jeronimo.d.vazquez@gmail.com

Martinez, Bs As.

EDUCACION

- NEGOCIACION. U.P
- CONSULTOR PSICOLOGICO
- COACHING ONTOLOGICO
- BACHILLER BILINGUE - CHALTEL COLLEGE

HABILIDADES

- COMUNICACION
- NEGOCIACION
- TEAMWORK
- ORIENTADO A RESULTADOS
- LEADERSHIP
- GESTRION DE RELACIONES PREMIUM

LANGUAGE

- INGLES (AVANZADO)
- PORTUGUES (INTERMEDIO)